

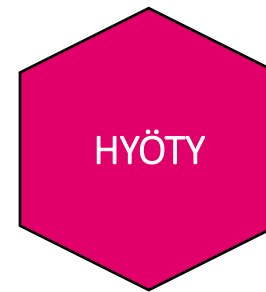
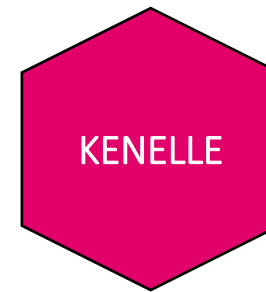
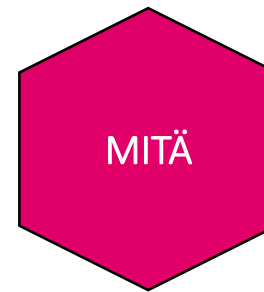
Myyntipuhecanvas

TIIMIN ESITTELY – ESITELKÄÄ RYHMÄLÄISET, TAIDOT JA TIIMIN NIMI

ONGELMAN ESITTELY – MINKÄ ONGELMAN/TARPEEN RATKAISETTE JA MIKSI?

RATKAISUN ESITTELY – MIKÄ ON LIIKEIDEANNE? ONKO SE TUOTE TAI PALVELU? MITKÄ OVAT SEN TÄRKEIMMÄT HYÖDYT?

ASIAKKAAN ESITTELY – KUKA ON ASIAKKAANNE? MITEN TAVOITATTE HÄNET (MARKKINOINTI)?



MYYNTPUHEEN TARKOITUKSENA ON SAADA KUULIJA TEKEMÄÄN JOTAIN:
OSTAMAAN, HAKEMAAN LISÄTIETOA TAI ANTAMAAN KÄYNTIKORTTINSA.

MALLI 1

Hei, me olemme [tiimin nimi].
Ongelma, jonka haluamme ratkaista on [ongelma].
ratkaisumme on [tuote/palvelu].
tärkeimmät asiakkaamme ovat [asiakas].
yrityksemme on uniikki, koska [mikä tekee siitä parhaan].

MALLI 2

Henkilöt, jotka [asiakas] ja joilla on tämä [tarve / ongelma] ovat asiakkaitamme.
Meidän [tuote/palvelu] tarjoaa ratkaisun ongelmaan ja sen hyödyt ovat [tärkeimmät hyödyt]. Toisin kuin kilpailijamme [mainitse yksi kilpailija], meidän ratkaisumme on [mikä erottaa sen kilpailijoista].

MALLI 3

Hei! Onko sinulla [ongelma] ja olet etsinyt siihen ratkaisua? Me olemme [tiimin nimi] ja tarjoamme [tuote/palvelu], joka ratkaisee ongelmasi. tuotteemme/palvelumme on [tärkeimmät ominaisuudet]. Voit lukea meistä lisää [markkinointikanava].