



# Leijonan luola

# Yrityksen nimi

*Slogan*



LOGO  
Sosiaalisen median  
kanavat  
verkkosivut



# Tiimin esittely ja osaaminen

- Vastuualueet ja vahvuudet
- Mitä arvoja pidätte tärkeinä toiminnassanne?
- Tiimikuva, teidän tiiminne esittelyt >>> antakaa persoonallisuutenne näkyä!!

# Yrityksesi pitch

- Liikeideasi myyminen on erityisen tärkeää, kun haluat saada kiinnostusta tai rahoitusta uudelle yrityksellesi.
- Se, kuinka hyvin pitchaat liikeideasi ja luotat itseesi, auttaa sinua vakuuttamaan muut siitä, että ideasi on huippu ja toteuttamiskelpoinen.
- Opettele hissipuhe, eli se, kuinka kerrot yrityksesi tarkoituksen parissa minuutissa. (Älä lue hissipuhetta suoraan dialta, vaan voit lisätä tähän kohtaan esimerkiksi videonpätkän tai kuvamateriaalia, joka herättää kuulijan mielenkiinnon.)

**Liikeidean  
tarkempi  
esittely.**

**Millä  
tuotteella/  
palveluilla  
yrityksenne  
tekee rahaa?**



# Tuotteet ja palvelut

- **Proto(t)** >>> havainnollista tuotteesi/palvelusi käyttöä (kuvat, kuvakollaasi, pienoismalli, videot, palvelupolut, tuotteenne tarina)
- **Hinnoittelu** ja hinnoittelun perusteet
- *Mitkä ovat tuotteenne/palvelunne ominaisuudet edut hyödyt, lisäpalvelut*

# Asiakaspersoonat

- Kenelle myytte (kuluttajat, yritykset, molemmat)?
- Miksi?
- **Kuvaile 2 tärkeintä asiakaspersoonaa.**
- Mitä haluatte, että asiakkaanne ajattelevat teistä? (yrityksenne IMAGO)
  - Miten kiteyttäisitte, ketä haluatte olla asiakkaillenne?

## Yrityksemme Asiakaspersoona Mari Möttönen



### Taustatiedot / Demografiset muuttujat

*Työpaikka? Urapolku?  
Perhetilanne?  
Elämäntyyli? Ikä? tulot?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

### Tosielämän lainaukset

*Tavoitteista, haasteista  
jne...*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

### Tunnisteet

*Miten hän haluaa viestiä?  
Mitä kanavia hän käyttää  
somessa?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

### Markkinointiviesti

*Miten sanoilla voisit kuvailla ratkaisusi jolla parhaiten palvelet  
häntä?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

### Tavoitteet/ Haasteet

*Mitä haasteita hänellä on tavoitteiden  
saavuttamisessa? Mitkä asiat voivat olla  
tämän henkilön menestymisen esteinä?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

### Mitä me voimme tehdä?

*...auttaaksemme häntä  
saavuttamaan tavoitteensa?  
Voittamaan haasteet elämässään?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

# Yrityksemme asiakaspersoona Kaapo Keisunen



## Tausta

*Työ? Urapolku? Perhe?  
Elämäntyyli?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

## Demografiat

*Ikä? Tulot? Paikkakunta? Sukupuoli-identiteetti?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

## Tunnisteet

*Miten hän haluaa viestiä?  
Mitä kanavia hän käyttää somessa?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

## Tavoitteet

*Tärkeimmät/toiseksi tärkeimmät tavoitteet? Henkilökohtaiset ja ammatilliset tavoitteet?  
Omaan rooliin liittyvät tavoitteet? Yritykseen liittyvät tavoitteet?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

## Tavoitteet/ Haasteet

*Mitä haasteita hänellä on tavoitteiden saavuttamisessa? Mitkä asiat voivat olla tämän henkilön menestymisen esteinä?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....

## Mitä me voimme tehdä?

*...auttaaksemme häntä saavuttamaan tavoitteensa? Voittamaan haasteet elämässään?*

- Kirjoita tekstisi tähän....
- Kirjoita tekstisi tähän....



# Kilpailutilanne ja liikeidean validointi

- Varmistamme yrityksen kysynnän haastattelemalla meidän mielestä potentiaalisia ostajia.
- meillä on paljon potentiaalisia ostajia nuorten keskuudessa.
- Meillä on paljon kilpailijoita mutta aiomme näkyä ja erottua joukosta tekemällä myös omia vaatteita.
- **Ketkä ovat pahimmat kilpailijanne?**
- Miten te eroatte kilpailijoista / Mikä on kilpailuetunne, eli mitä teette eri tavalla tai paremmin kuin muut?
- **Miten olette selvittäneet/validoineet menestyksen mahdollisuuksia?**
  - Esim. tilastokeskus, asiakaskysely, asiantuntijahaastattelu, tuotteen tekeminen (=proton rakentaminen) ja käytännön testaus

# Sidosryhmät

- Ketkä ovat kumppaneitanne?
- Kuka on mentorinne?
- Minkä sidosryhmien kanssa teette yhteistyötä, millaista?
- Miten yrityksenne verkostoituu?

# Myynti

- Mitä asiakkaasi tarvitsevat tällä hetkellä?
- Mitä trendejä ja muutoksia alalla on näkyvissä ja miten liikeideanne vastaa niihin?
- Miten ja missä kanavissa myyt tuotteitasi tai palvelujasi?
- Mitkä voisivat olla tärkeitä tapahtumia, joissa teidän pitäisi olla esillä/myydä tuotteitanne?
- Millaisia olette myyjinä (myyntityylinne?)

# Markkinointi

- Millaista tone of voicea ja tyyliä tavoittelette markkinoinnissa?
- Missä kanavissa markkinoitte asiakkailenne ja miksi juuri näissä myyntikanavissa?
- Miten seuraatte markkinointiviestinnän tuloksellisuutta?
  
- Millainen on liikeideanne visuaalinen ilme (logo, iskulause, värit ja typografiat)
- Esitelkää 1-3 mainosta, jotka on tuotettu visuaalista ilmettä noudattaen.
- Muokatkaa näyttömateriaali visuaalisen ilmeen mukaiseksi.

# Talous

- Esitellä liikeideanne perustamiskustannukset: miten rahoitatte yrityksenne perustamisen?
- Mikä on ensimmäisen vuoden myyntitavoite?
- Miten nopeasti toimintanne on kannattavaa?

# Riskit ja lainsäädäntö

- Mitkä ovat toimintanne kolme tärkeintä riskiä ja miten varaudutte niihin?
- Tarvitsetteko toiminnassanne lupia tai ilmoituksia, mitä?

# Tulevaisuuden tavoitteet

Mitkä ovat ideanne 3 seuraavaa vaihetta?

Mikä on visionne: missä haluaisitte olla vaikka 10 vuoden päästä?

# LOPETA TYYLILLÄ

Mitä haluat kuuntelijan ajattelevan esityksen jälkeen?  
Miten lopetat napakasti?



# VINKKEJÄ

- Saa ihmisten huomio
- Yksi asia per yksi dia
- Kerro tarina
- Käytä kuvia/ videoita
- Kerro faktat, älä valehtele
- Tehkää yrityksellenne oma graafinen ilme (logo, iskulause, värit, elementit) & hyödyntäkää sitä

**Unohda** pieni fontti (minimi 30), arvaukset ja oletukset ja pitkät jaaritukset